Förutsättningar grupparbete IAL 23

Ni kommer få tid till grupparbetet under dagtid, företrädesvis eftermiddagarna.

Jag kommer vara till hands på olika sätt under grupparbetet. Vi gör två översiktliga avstämningar, fas 1 och fas 2 innan slutredovisning till enbart mig eller inför klassen.

Ni skall alltså starta ett fiktivt aktiebolag. Det ska vara så verklighetstroget som möjligt men självklart hinner vi inte gå för djupt. Vi måste förenkla genom att ni t.ex inom gruppen både har ett påhittat kontaktnät och olika påhittade kompetenser för att komplettera varandra i företaget.

Ni ska skapa en affärside inom detaljhandelsområdet med någon typ av fysisk vara. Ni får välja om ni vill tillverka varan själva alternativt köpa in från en leverantör inom eller utanför Sverige. Ni får högst ha en årsomsättning på 20 miljoner med max 10 anställda.

Ni skall alltså sälja direkt till privatpersoner (slutkonsument) eller via återförsäljare av era varor. Självklart får ni sälja via e-handel eller e-handel i kombination med andra kanaler som t.ex butiker. Ni väljer helt själva hur ni vill nå konsumenten.

Vision, mission, affärsidé, affärsmodell, SWOT-analys och en enkel resultatbudget för 1 år är obligatoriska uppgifter att redovisa. Ni får även visa en prognos för ytterligare ett år, men det är inte obligatoriskt. I princip är arbetet indelat i 2 faser.

**Fas 1**

Ni startar ert företag genom att inom gruppen bestämma vision, mission, affärsidé samt bestämma ett namn på företaget. Dessa uppgifter skickar ni till mig senast den 12 januari i ett Word dokument.

**Fas 2**

Nästa fas är själva affärsmodellen, alltså affärsidén i praktisk handling, dvs inköp, prissättning, marknadsföring, distribution etc för era varor. Slutdatum för fas 2 bestämmer vi under arbetets gång, precis som tiden för en 15 minuter presentation för mig eller inför klassen om ni hellre vill göra det.

I affärsmodellen beskriver ni kedjan från egen tillverkning eller inköp från leverantör till försäljning av varan. Ni bestämmer själva bl.a fraktsätt till Sverige om ni skulle importera, betalningssätt, leveranssätt, lagerföring och hur ni ska marknadsföra och sälja varan till slutkonsument.

Förutom affärsmodellen gör ni en SWOT-analys och en enklare resultatbudget inklusive valfria hårda eller mjuka nyckeltal.

Slutdokumentationen skickas till mig senast den 5 februari, dvs måndag efter tentamen. Ni kommer självklart få mer guidning under kursens gång. Bland annat en del mallar för t.ex SWOT och resultatbudget.

**Lycka till, Håkan, 0722-269661**